## ❓ Preguntas Frecuentes (FAQ)

### 🔸 ¿No es demasiado riesgoso invertir en una startup en América Latina?

**Respuesta:**
Entendemos la percepción de riesgo. Sin embargo, nuestra mayor fortaleza es precisamente ser un equipo local que conoce profundamente el terreno. Las dificultades regulatorias y económicas no son barreras para nosotros: son ventajas competitivas. Operamos con eficiencia de capital desde Argentina y navegamos el contexto local con una agilidad que grandes corporaciones extranjeras no pueden igualar.

### 🔸 ¿Qué pasa con la competencia de gigantes globales de la Industria?

**Respuesta:**
La competencia global valida el potencial de nuestro mercado, pero no representa una amenaza directa. Nuestro enfoque es diferente: ofrecemos soluciones adaptadas a la realidad latinoamericana, con precios flexibles (SaaS o pago por uso) y con un foco en patologías prevalentes en la región. Además, nuestro tamaño y enfoque nos permiten innovar y adaptarnos mucho más rápido.

### 🔸 ¿Tienen aprobación regulatoria como la FDA o CE-IVD?

**Respuesta:**
Nuestra estrategia regulatoria es escalonada. Comenzamos con aprobaciones locales (como ANMAT en Argentina o ANVISA en Brasil) que nos permiten operar rápidamente y validar el mercado. Luego, con esa tracción, avanzamos hacia aprobaciones internacionales como FDA y CE. No es falta de visión global, sino una estrategia eficiente de crecimiento por etapas.

### 🔸 ¿Cómo justifican su valoración?

**Respuesta:**
Nuestra valoración refleja el potencial de crecimiento, no los ingresos actuales. El mercado latinoamericano está en una etapa temprana, lo que implica oportunidades de crecimiento exponencial. Usamos múltiplos ajustados a nuestro contexto y proyección, comparables a empresas de HealthTech en expansión con modelos similares.